

100%
ПРОВЕРЕНО
ПРОФЕССИОНАЛАМИ

МАРКЕТИНГ-ПЛАН



ПРЕИМУЩЕСТВА СОТРУДНИЧЕСТВА С КОМПАНИЕЙ



- ✧ **Бесплатная регистрация** нового Партнера
- ✧ **30%** - от розничной цены, постоянная скидка для партнеров
- ✧ Дополнительная **15% скидка для новичка** на покупку стартовых наборов №1 и №2
- ✧ Доступ к структуре **от 3000 баллов**
- ✧ **Бесплатная доставка** при единовременной покупке от 8000 рублей на один ID партнера
- ✧ **Доступ к статистике сети**, бизнес-инструментам, обучающим и рекламным материалам в личном кабинете партнера на официальном сайте - royalbee.ru

- ♦ **«Возвратный» бонус»** или **«Кэшбэк»** - **до 18%** от вашего Личного объема
- ♦ **«Стартовый бонус»** - выплаты **до 50%** начиная с первого уровня. Поддержка новичков в первые **4** месяца
- ♦ **«Персональный бонус»** - **до 50%** от объема вашей команды
- ♦ **«Бонус постоянства»** - **до 17%**
- ♦ **«Командный бонус»** со всей глубины вашей сети – ваша заслуженная награда за увеличение Группового объема



ПРЕИМУЩЕСТВА СОТРУДНИЧЕСТВА С КОМПАНИЕЙ

- **Учитываем весь объем Вашей команды** при расчете очередного ранга
- **Маркетинг-план** компании **Royal Bee** официально **признан самым щедрым** по версии профессионального сообщества сетевых предпринимателей.
- **Выплата** начисленных по Маркетинг-плану **бонусов на расчетный счет** в соответствии с законодательством РФ, или начисление на бонусный счет для использования в виде скидки на продукцию компании
- **Автопрограмма**, путешествия и другие **промоушены для развития бизнеса** партнеров компании.

ПРЕИМУЩЕСТВА СОТРУДНИЧЕСТВА С КОМПАНИЕЙ





1. Начните с малого

2. Определите ближайшие шаги

3. Действуйте



*Чтобы получать стабильный высокий доход,
поставьте себе первую значимую цель:*

Достичь квалификации Директор 17%

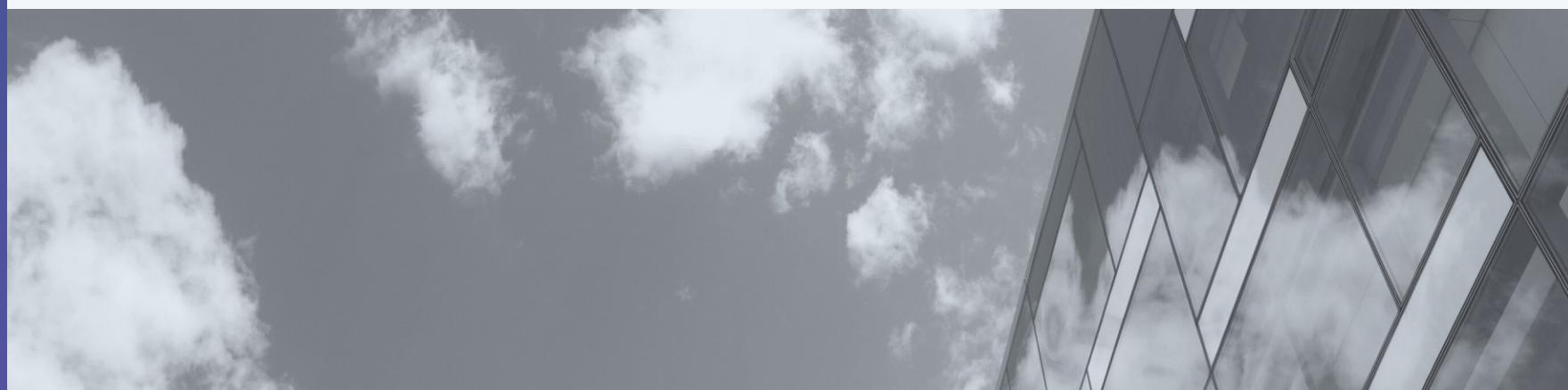
Хотите узнать, как это сделать?

КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ

235 600 РУБ.

УЖЕ НА 4-Й МЕСЯЦ В КОМПАНИИ ROYAL BEE

*Не верите? Придется поработать!
Увеличивайте вашу структуру, приглашая
по 3 новичка с ЛО 3000 баллов или более в месяц.*



ПРИМЕР

Первый месяц после регистрации



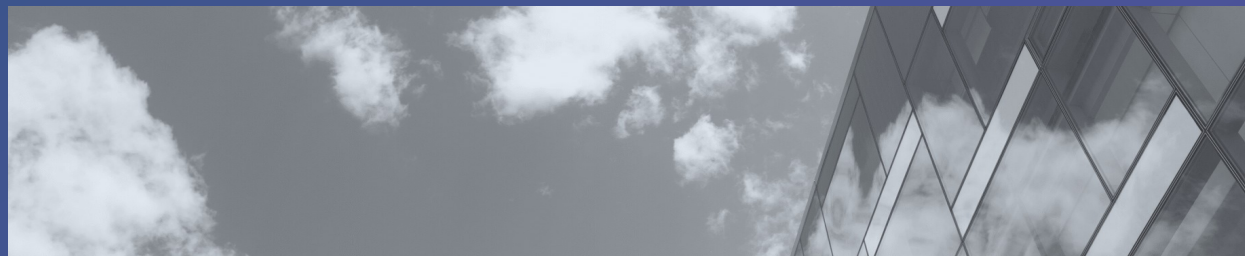
Ваша цель: Построить основу бизнеса.
Пригласить **3-х партнеров** в свою первую
линию с **ЛО 3000 баллов** и более.



Ваш бонус от 4 900 руб.



Набираем обороты!
Ваш бонус от **20 240 руб.**



Второй месяц после регистрации



Ваша цель: Помочь трем партнерам в вашей первой линии пригласить по **3 человека** с **ЛО 3000** и более баллов в их первую линию.



Это Вы
4000
баллов

**если вы также продолжаете приглашать партнеров в свою 1-ую линию.*



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов

+



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов

3+3=6
партнеров



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов



3000
баллов

9
партнеров

ПРИМЕР

ТРЕТИЙ И ПОСЛЕДУЮЩИЕ месяцы



Ваша цель: Укреплять структуру, обучать новых Партнеров приглашать по **3 новичка** с Личным объемом от **3000 баллов** или более в месяц и сохранять набранный темп.

** Рассчитайте ваш будущий доход с помощью калькулятора в личном кабинете на официальном сайте компании royalbee.ru.*



*Все просто!
Давайте вместе разберемся в деталях*



3-й
Месяц



4-й
Месяц



5-й
Месяц



3+15+45
партнеров

3+15+45+192
партнеров

3+15+45+192+768
партнеров

Ваш бонус
от **76 260** руб.

Ваш бонус
от **235 600** руб.

Ваш бонус
от **837 650** руб.



ПРИМЕР

Система начисления бонусов



ВСЕ БОНУСЫ
СУММИРУЮТСЯ

“

+

30%

скидка ПАРТНЕРА

ВИДЫ БОНУСОВ

«Возвратный бонус»
или «Кэшбэк»



до 18%

от вашего Личного
объема



«Бонусы за
Групповой объем»



до 50%

от объема всей
вашей команды

В «ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ» ГО ВХОДИТ 4 ВИДА БОНУСОВ

В «ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ» ВХОДИТ 4 ВИДА БОНУСОВ:



«Стартовый бонус»

начисляется после первой покупки



«Персональный бонус»

трансформируется из стартового бонуса с 5 месяца



«Бонус постоянства»

начинает действовать с 5 месяца



«Командный бонус»

действует всегда с момента первой покупки



Это важно!

Объем - это сумма покупок в баллах. Каждый продукт имеет свою цену в рублях, а также балловое наполнение. Каждая покупка партнеров вашей структуры формирует ее товароборот в баллах. Исходя из количества Баллов рассчитывается Бонусное вознаграждение каждого партнера. Баллы начисляются по следующей системе: 1 к 2-м входящий за покупки, 1 к 1-му исходящий на личный внутренний счет.

«Возвратный бонус» или «Кэшбэк»

Начисляется всегда от вашего
Личного объема ЛО в баллах:



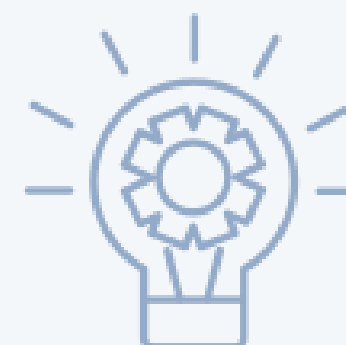
10%

от 3 000
баллов



15%

от 10 000
баллов



18%

от 20 000
баллов

СТАРТОВЫЙ ПЕРИОД

1+3

месяца

1

МЕСЯЦ

Начиная
с даты первой
покупки

2

МЕСЯЦ

3

МЕСЯЦ

4

МЕСЯЦ



«СТАРТОВЫЙ БОНУС»

Активная поддержка
новых партнеров



Ваша цель: за 4 месяца построить основу вашего бизнеса, которая приносит основной доход. Построить структуру **из 3-х уровней** и дойти до квалификации **ДИРЕКТОР и выше**.

Бонус действует с месяца первой покупки, плюс длится еще три месяца. Первый месяц может быть неполным, если ваша покупка была не первого числа.



50%

10%

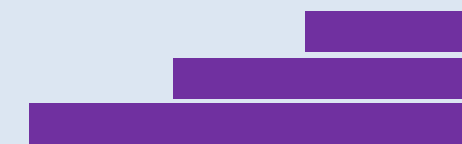
10%



с 1-го уровня



со 2-го уровня



с 3-го уровня



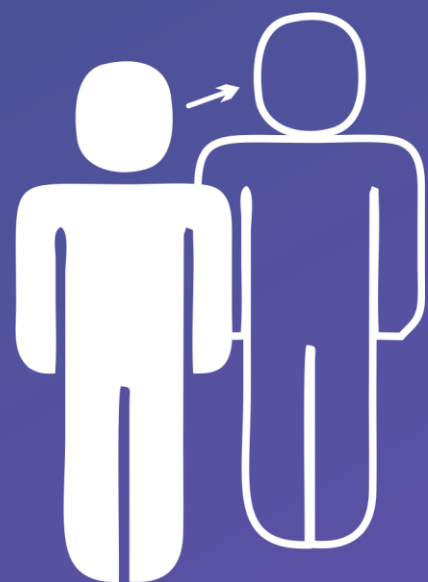
- действует в первые 4 месяца после первой покупки
- начисляется только с ваших первых 3-х уровней

Пример начисления «Стартового бонуса»

50%

с 1-го уровня

**ВЫ ПРИГЛАСИЛИ
ДРУГА**



Ваш друг сделал покупку
на 3000 баллов (6000 рублей)

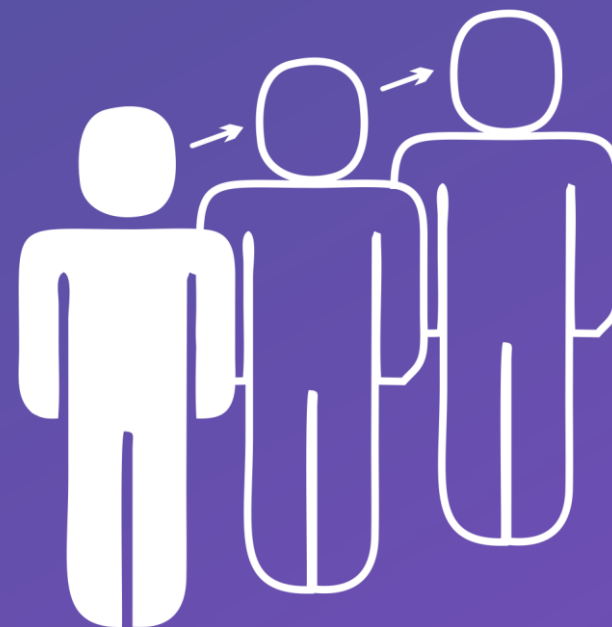
Ваш бонус
1500 РУБ



10%

со 2-го уровня

**ВАШ ДРУГ ПРИВЕЛ
ЕЩЕ ОДНОГО ДРУГА**



Друг друга сделал покупку
на 3000 баллов (6000 руб.)

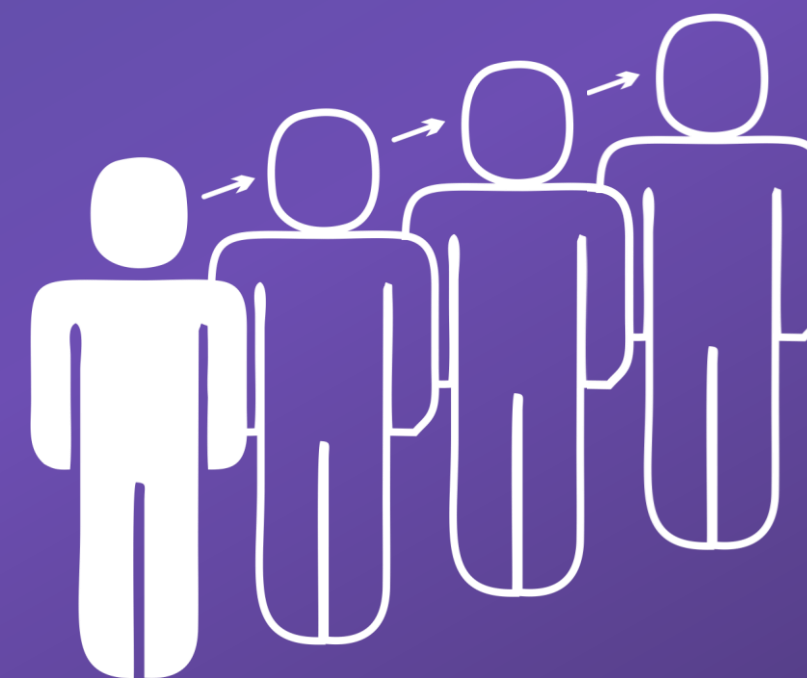
Ваш бонус
300 РУБ



10%

с 3-го уровня

НУ ВЫ ПОНЯЛИ)))



Покупка на
3000 баллов (6000 руб.)

Ваш бонус
300 РУБ



Закончился СТАРТОВЫЙ
период

1



2



3

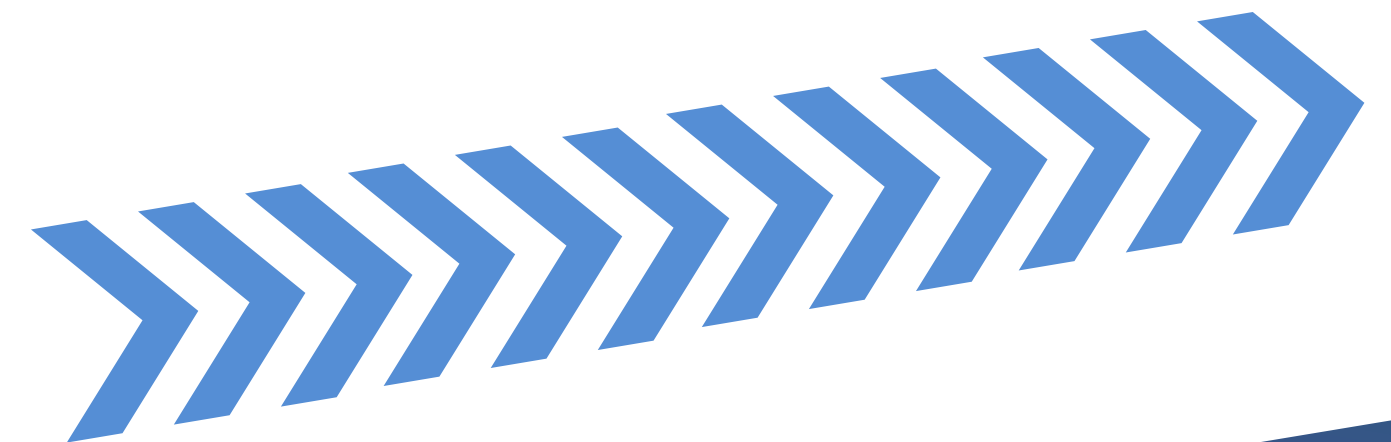


4



5

НАСТУПИЛ
5-й календарный
месяц с момента
первой покупки...

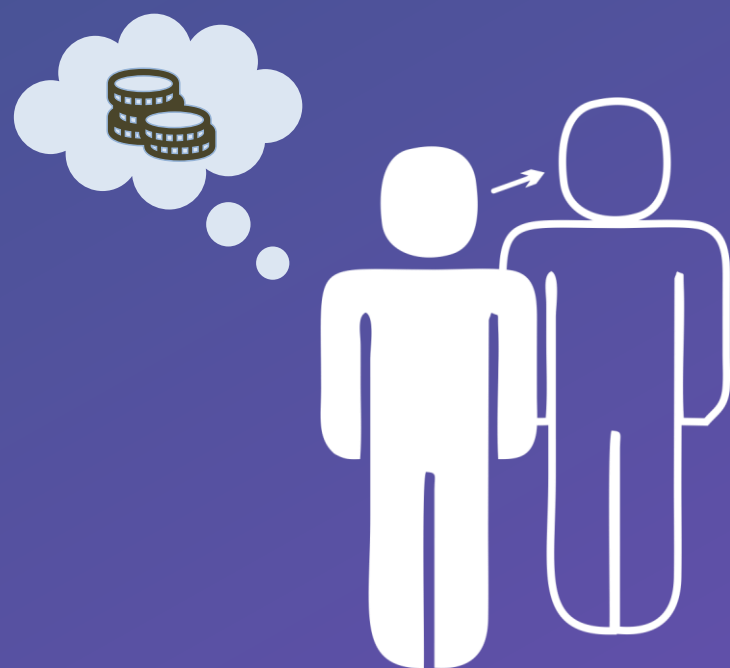


«Персональный бонус»

- за Личный объем нового Партнера в первый месяц



Ваша цель: расширять первый уровень новыми бизнес партнерами.



«Персональный бонус» рассчитывается как Стартовый (с 3-х уровней).

50% + 10% + 10%

с 1-го уровня

со 2-го уровня

с 3-го уровня



Новички – это энергия вашей команды. Именно новички мотивируют вас на новые свершения. Их успехи помогают вам двигаться вперед.

«Бонус постоянства»

- начисляется с 5-го месяца



Ваша цель: Сохранять активность Партнеров вашей команды после Стартового периода

НАЧИСЛЯЕТСЯ:

- ✓ За команду, построенную на Стартовом периоде
- ✓ За нового Партнера со второго и последующих месяцев его покупок
- ✓ С **10 уровней** в глубину вашей структуры
- ✓ Действует принцип **КОМПРЕССИИ**: те, кто не совершил покупок в данном месяце, становятся «прозрачными», и все следующие уровни поднимаются на одну ступень вверх.

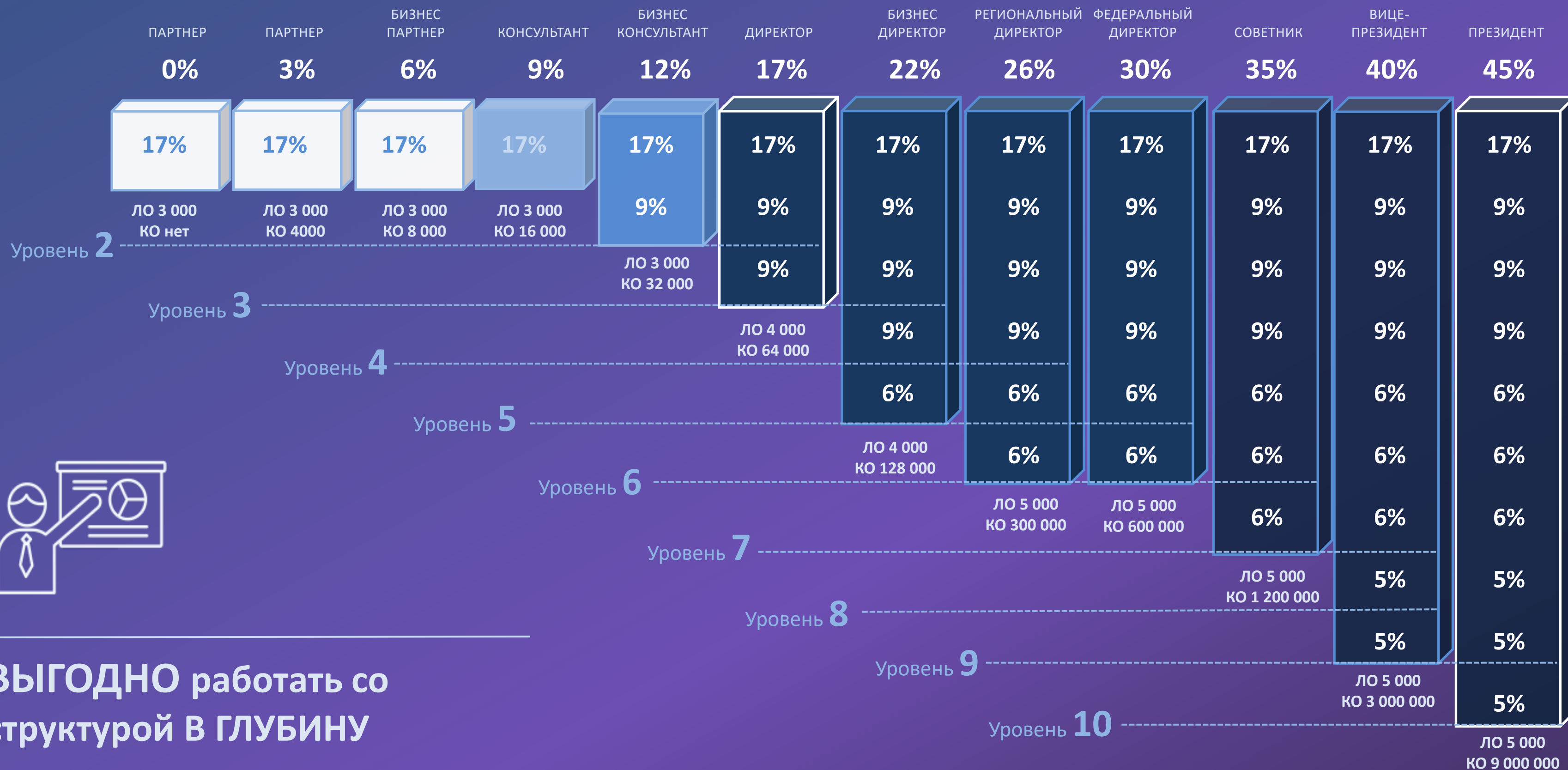
ПРИМЕР

Вы Бизнес-директор, и ваш Партнер в третьем уровне стал «прозрачным». Следовательно, Партнер с 4-го уровня со своей командой поднимется на 3-й, и с него вы получите уже не 6%, а 9% бонусов. Но не обольщайтесь, каждый «прозрачный» партнер, ваша упущенная выгода.



«Бонус постоянства»

Начисляется с 5-го месяца



ВЫГОДНО работать со
структурой В ГЛУБИНУ

«Командный бонус»

самый главный бонус



Ваши цели:

1. уделять внимание вашему второму уровню
2. увеличивать Групповой объем всей команды
3. повышать квалификацию



ВСЕ БОНУСЫ
СУММИРУЮТСЯ



Действует всегда, начиная с момента первой покупки



Начисляется со всего Группового объема на всю глубину



Не начисляется при отсутствии партнеров на 2-м уровне.

«Командный бонус»

Мотивирует на построение команды.



Минуточку... Я записываю)))

1. Расчет идет за каждую ветку отдельно.
2. Равен разнице в % между вашей квалификацией и квалификацией партнера за чью ветку начисляют, умноженной на ГО его ветки, начиная с 3 уровня.
3. За 2 уровень + дополнительное вознаграждение в размере 100% вашего ранга!
4. Если партнер в равной или большей вам квалификации, то Командный бонус за его ветку не начисляется.

Величина командного бонуса для каждой квалификации:

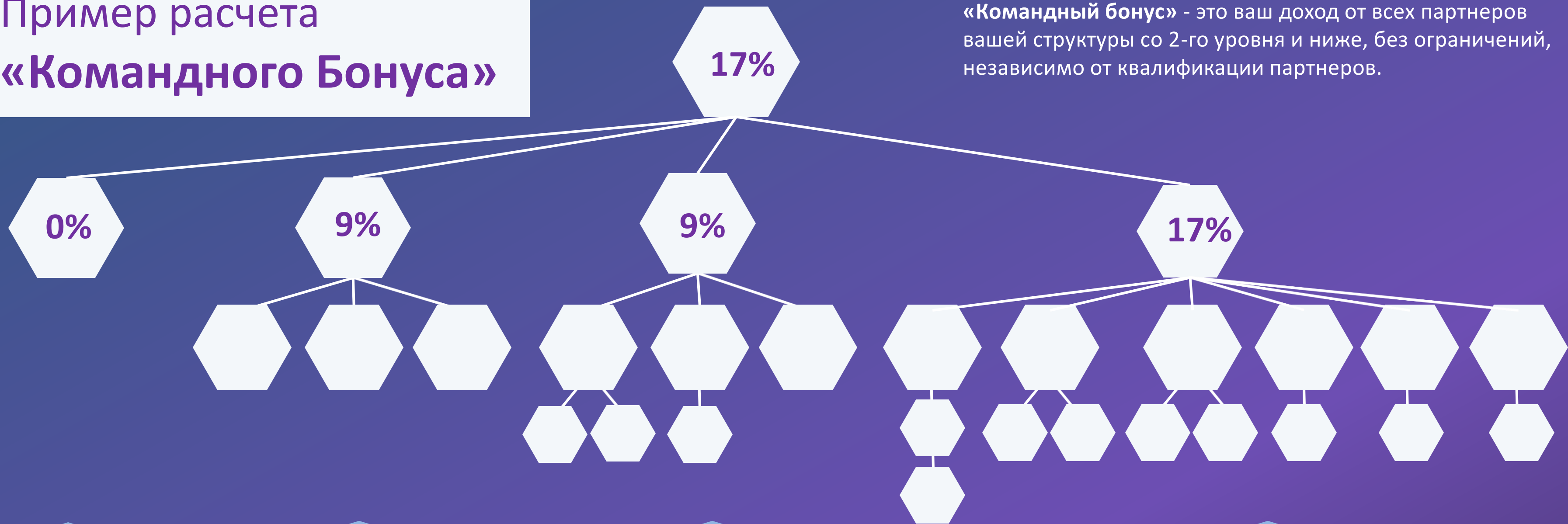
Партнер 0% не получает данный бонус, поскольку еще не собрал свою команду

Партнер 3% получает 3% и далее по названию ранга до Президента, который получает 45%

Командный бонус начисляется за 2й, 3й и последующие уровни каждой ветки отдельно

Пример расчета «Командного Бонуса»

«Командный бонус» - это ваш доход от всех партнеров вашей структуры со 2-го уровня и ниже, без ограничений, независимо от квалификации партнеров.



----	17% от ГО2 = Σ	17% от ГО2 = $\Sigma + (17\% - 9\%) \times (\text{ГО3} + \text{ГО4} + \dots) = \Sigma$	17% от ГО2 = $\Sigma + (17\% - 17\%) \times (\text{ГО3} + \text{ГО4} + \dots) = 0$
Один человек, партнер 0%, у него нет своей структуры. В этой ветке у вас нет партнеров на 2-м уровне, значит за нее не начисляется командный бонус.	У вас есть партнер, у него есть партнеры первого уровня, для вас они находятся на втором уровне. Значит, за них вы получаете бонус 17% от группового объема (17% умножить на ГО второго уровня)	В этой ветке у вас уже три уровня. За второй уровень, как и в предыдущем случае, вы получаете 17% от их группового объема. Бонус за 3й, 4й уровни рассчитываем следующим образом: из ваших 17% вычитаем 9% партнера первого уровня и получаем бонус 8% от группового объема 3го и 4го уровней и т.д.	На последнем рисунке квалификация партнера первого уровня совпадает с вашей: 17%. В этом случае за второй уровень вы получаете 17%, как и везде. За остальные уровни (3й и 4й) вы не получаете групповой бонус, потому что у партнера первого уровня такая же квалификация, как и у вас: 17 минус 17 получается 0, умножить на групповой объем - будет ноль.

Как достигать квалификации



Квалификации – вместе с товарооборотом, важный показатель вашей активности, который открывает невероятные возможности, дополнительные привилегии, признание и заслуженное уважение в сообществе Royal Bee.

КРАТКИЕ ОБОЗНАЧЕНИЯ

ЛО

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ

Объем ваших личных покупок, не входит в КО и ГО

КО

КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ
ОБЪЕМ

Объем, необходимый для выполнения квалификации

ГО

ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ

Объем всей вашей команды

**Достичь той или иной квалификации
можно двумя способами.**

1

Личный объем равен
Квалификационному
объему

2

Нарастить ГО до значения равного
или большего КО, с учетом
правил.

12

Квалификаций

Ваш старт в бизнесе определяет дальнейшие успехи и доход



ЛО 3 000
КО 0
Веток 0



1

Партнер 0%

Чтобы им стать, вам нужно набрать 3000 баллов ЛО, и после этого вы начнете получать бонусы от маркетинг-плана. Чтобы стать партнером 0% у вас есть год, иначе, при отсутствии покупок в течение года с момента регистрации, вы лишаетесь ID (идентификационного номера).

ЛО 3 000
КО 4 000
Веток ≥ 2



2

Партнер 3%

ЛО не меньше 3000 баллов. Его командный объем суммой 4000 баллов должен быть распределен в 2х и более ветках: из ветки с максимальным объемом в зачет идет 2000 баллов, а сумма объемов всех остальных веток должна быть не меньше 2000 баллов. При соблюдении этих условий вы получаете квалификацию партнер 3%. Другой способ — достичь ЛО в 4000 баллов. Так можно получить квалификацию, даже не имея партнеров в своей структуре.

ЛО 3 000
КО 8 000
Веток ≥ 2



3

Бизнес-партнер 6%

ЛО не меньше 3000 баллов. Командный объем должен быть расположен в 2х и более ветках: из ветки с максимальным объемом в зачет идет не больше 6000 баллов, а сумма всех остальных веток должна быть не меньше 2000 баллов.

Квалификации партнеров

Обратите внимание, чем у вас больше бизнес партнеров в первом уровне, тем проще и быстрее вы получите квалификацию.



4

ЛО 3 000
КО 16 000
Веток ≥ 2



5

ЛО 3 000
КО 32 000
Веток ≥ 2



6

ЛО 4 000
КО 64 000
Веток ≥ 3



Квалификация — директор 17%

ЛО не меньше 4000 баллов. Весь квалификационный объем должен быть распределен как минимум по трем веткам. Из ветки с максимальным объемом в зачет идет 32 000 баллов, из ветки со вторым по размеру групповым объемом в зачет идет 24 000 баллов, а сумма групповых объемов всех остальных веток должна быть не менее 8 000 баллов.

Чем больше у вас бизнес-партнеров на 1-ом уровне, тем выше квалификация и больше бонусы!

Квалификации лидеров

Начинаются с бизнес
директора 22% и могут быть
достигнуты по тому же
принципу, что и
предыдущие
квалификации.



Квалификации ТОП - лидера

Высшие квалификации, это
значительные чеки,
признание, и привилегии от
компании и всего
сообщества Royal Bee



10

ЛО 5 000
КО 1 200 000
Веток ≥ 3



11

ЛО 5 000
КО 3 000 000
Веток ≥ 3



12

ЛО 5 000
КО 9 000 000
Веток ≥ 3





Маркетинг-план



Старт, ПБ	2000											
Квалификационный Ранг	Партнер 0%	Партнер 3%	Партнер 6%	Бизнес партнер 9%	Бизнес консультант 12%	Директор 17%	Бизнес директор 22%	Региональный Директор 26%	Федеральный Директор 30%	Советник 35%	Вице Президент 40%	Президент 45%
Активность, ПБ	3000	3000	3000	3000	3000	4000	4000	5000	5000	5000	5000	5000
Товарооборот, ББ	С 1-й линии	4000	8000	16000	32000	64000	128000	300000	600000	1200000	3000000	9000000
Кол-во веток, не менее	нет	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3
Баланс/ «Правило 50%»	нет	2К/ 2К	6К/ 2К	12К/ 4К	24К/ 8К	32К/ 24К/ 8К	64К/ 44К/ 20К	150К/ 75К/ 75К	300К/ 220К/ 80К	600К/ 400К/ 200К	1500К/ 1050К/ 450К	3000К/ 3000К/ 3000К
Виды Бонусов:												
Стартовый, %, уровни 1-3	50	50	50	50	50 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10
Персональный, %, уровни 1-3	50	50	50	50	50 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10	50 10 10
Постоянства, кол-во уровней	1	1	1	1	2	3	5	6	6	7	9	10
Командный, %	нет	3	6	9	12	17	22	26	30	35	40	45

Все просто!

Маркетинг-план - это карта безграничных возможностей. Только вы определяете цель, маршрут и скорость своего путешествия.



**Рассчитайте свой будущий доход с помощью калькулятора в личном кабинете на официальном сайте компании.*

“



Главное – первый помощник и советник – ваш Наставник



Помните – дорога в тысячу миль начинается с первого шага, определите ближайшие шаги



Дублицируйте Наставника



Успех вашей команды – ЭТО ВАШ УСПЕХ



МАРКЕТИНГ-ПЛАН



ROYAL BEE

Health & Beauty